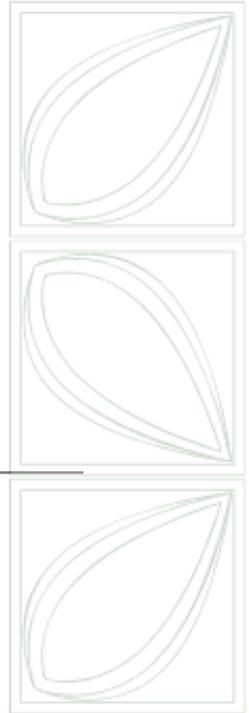




INTEGRA OIFR, S.C.

ESTRATEGIA DE FINANCIAMIENTO A LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CAFÉ



**PROPUESTA PARA LA CONSTITUCIÓN DE UN FONDO DE LOS
PRODUCTORES EN EL**

SISTEMA DE GARANTÍAS RECÍPROCAS.



**SEMINIS
CAPITAL**
FUND MANAGERS

Objetivo de la PRESENTACIÓN:

- INVITAR A los PRODUCTORES de café de Estado de CHIAPAS con las necesidades de crédito agrícola que reciben la devolución de sus recursos en el FIRCAFE, a invertirlos en participación accionaria en una empresa que los apoye con Garantías.
- HACER SOCIOS a los PRODUCTORES de su PROPIO SISTEMA DE GARANTÍA.
- CREAR CON SU PARTICIPACIÓN ACCIONARIA una Sociedad viable y Rentable bajo el principio probado en España de las SOCIEDADES DE GARANTÍA RECÍPROCA.



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS



CONTENIDO

I.-ANTECEDENTE

II.-ESTRUCTURACIÓN DE LA PROPUESTA DE COBERTURA DE RIESGO DE FINANCIAMIENTOS.

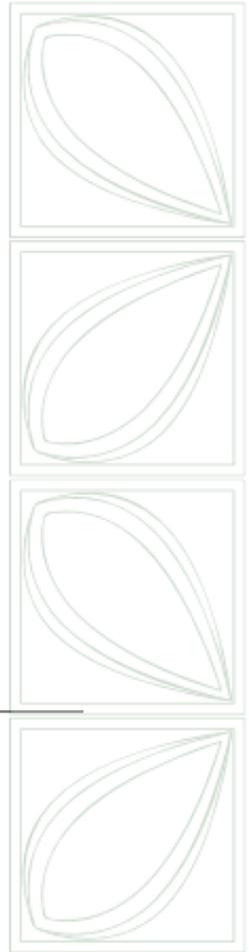
III.-BASES DE LA PROPUESTA



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

I.-ANTECEDENTE

SEMINIS FUND MANAGEMENT SAPI DE CV



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

I.-ANTECEDENTE

Los productores de Café que han venido participando con aportaciones al FIRCAFE tendrán la devolución de su participación en este fideicomiso.

Con esos recursos se les presenta la factibilidad de tener un Sistema de apoyo para que reciban los servicios de Crédito, contando con un respaldo Técnico probado de una empresa creada con su aportación de capital,.

La aportación se da con los recursos obtenidos de su participación en FIRCAFE dinero que se convertirá en acciones o títulos de propiedad de la Sociedad que se crea bajo los principios de una empresa que otorga servicios de Garantía de una manera viable y rentable, como sociedad de Garantías Recíprocas.

Con ello no solo capitalizan y le dan un valor agregado o adicional a su dinero por la rentabilidad que le dará su acción en la Empresa, sino que tendrán derecho a recibir un Servicio de Garantía para continuar contando con los Créditos de Avío, Refaccionarios o simples que su operación requiere, bajo la base de que esta operación es viable y rentable.



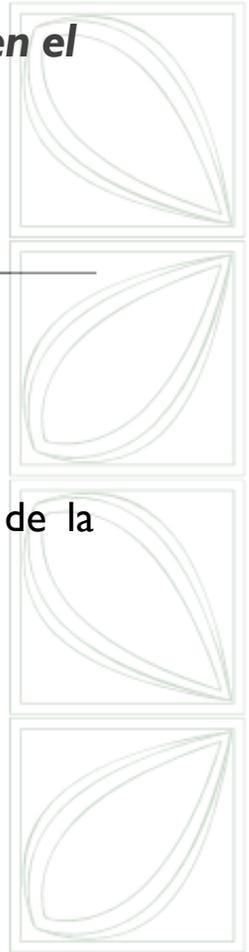
SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

Esta PROPUESTA SE PRESENTA con el propósito de lograr los objetivos fijados en el Plan de Inclusión Financiera que busca que el pequeño PRODUCTOR logre:

- Bajar el costo del financiamiento, Y CONTAR CON COBERTURA DE RIESGO.

Para ello, se propone innovar el manejo de los Esquemas de Garantías bajo los siguientes principios:

- I. Mayor integración a la economía global
- II. Mayor participación de los Sectores Privado y de la Economía Social en el ámbito de la producción, la comercialización y la integración de los Agronegocios
- III. Mayor eficiencia en la operación de entidades y organismos
- IV. Claridad en las políticas al sector privado y social
- V. Certidumbre en el entorno macroeconómico.



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

Y diseñar Los Sistemas de Garantía de Y PARA LOS PRODUCTORES considerando que....

Los recursos del Estado Mexicano son Finitos y para atender las áreas de oportunidad que se tienen es conveniente atraer a la Iniciativa Privada con Sistemas de Garantías que han operado exitosamente por ello la propuesta que hacemos, establece que:

“Se hace necesario ordenar los recursos de subsidio otorgados y establecer políticas y acciones a largo plazo que den estabilidad a la cooperación entre Entidades Financieras, Administraciones Públicas y Organismos Empresariales para fortalecer las entidades existentes, desarrollar nuevos mecanismos de garantías (como es la operación de portafolio y no sólo la individual) y desarrollar el Sistema Nacional de Garantías para mejorar el financiamiento de las empresas”.



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

II.-ESTRUCTURACIÓN DE LA PROPUESTA DE COBERTURA DE RIESGO A FINANCIAMIENTOS.

SEMINIS FUND MANAGEMENT SAPI DE CV

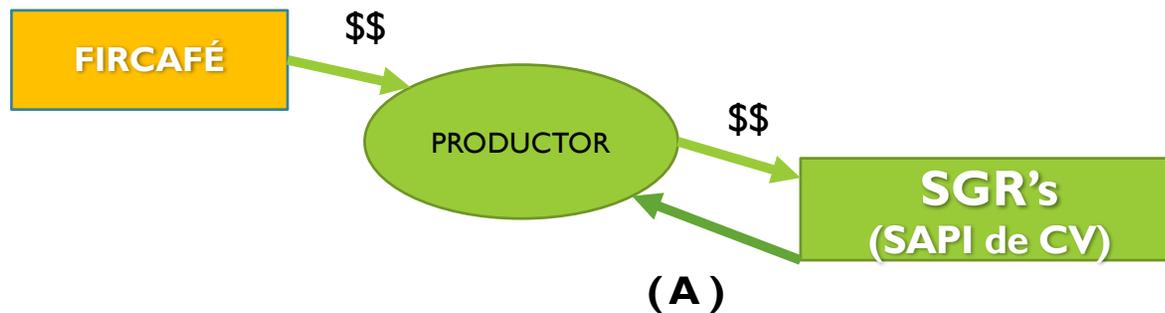


SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS



PARTICIPACIÓN DE LOS PRODUCTORES DE CAFÉ.

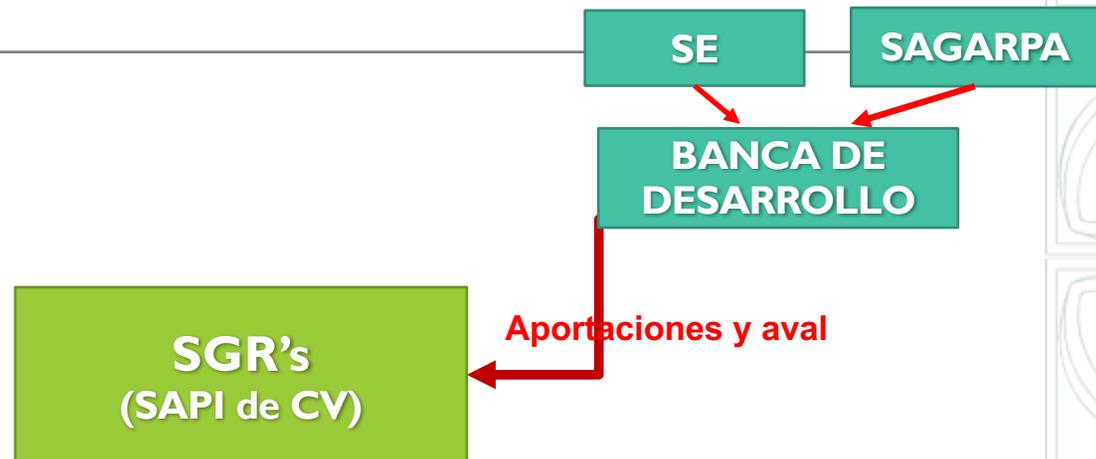
Con los recursos que reciben del FIRCAFE SE **CONSTITUYE UNA SOCIEDAD ANÓNIMA PROMOTORA DE INVERSIÓN DE CAPITAL VARIABLE (SAPI DE CV) EJE O BASE DEL SISTEMA .**



A CAMBIO:
EI PRODUCTOR RECIBE ACCIONES
(A)



PARTICIPACIÓN GOBIERNO FEDERAL

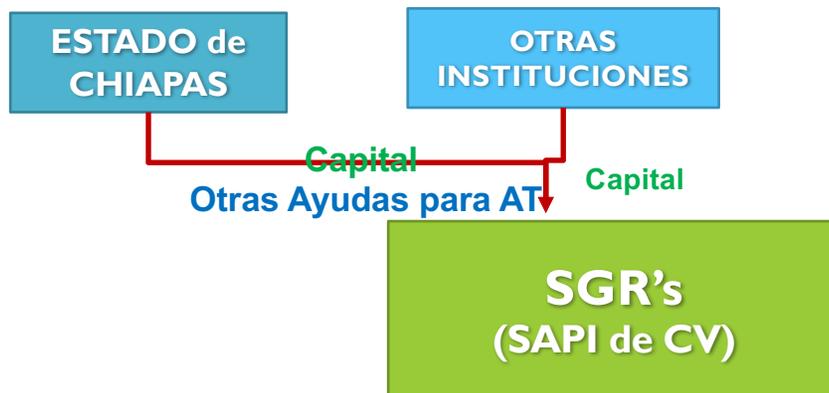


EL GOBIERNO FEDERAL CONTRIBUYE:
Con aportaciones a un Fondo de riesgos en Exceso
Que ubique en la Banca de Desarrollo (FIRA/FND)
Cubriendo para siniestros y evitando quebranto



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

Partes Interesadas en el desarrollo y participar con crédito aportan Capital



Además del Gobierno Federal hay otros interesados en que el SISTEMA OPERE CONVIABILIDAD, para que Contribuya al Desarrollo Regional y a la Economía de su Región, por lo que siendo un negocio viable le aportan

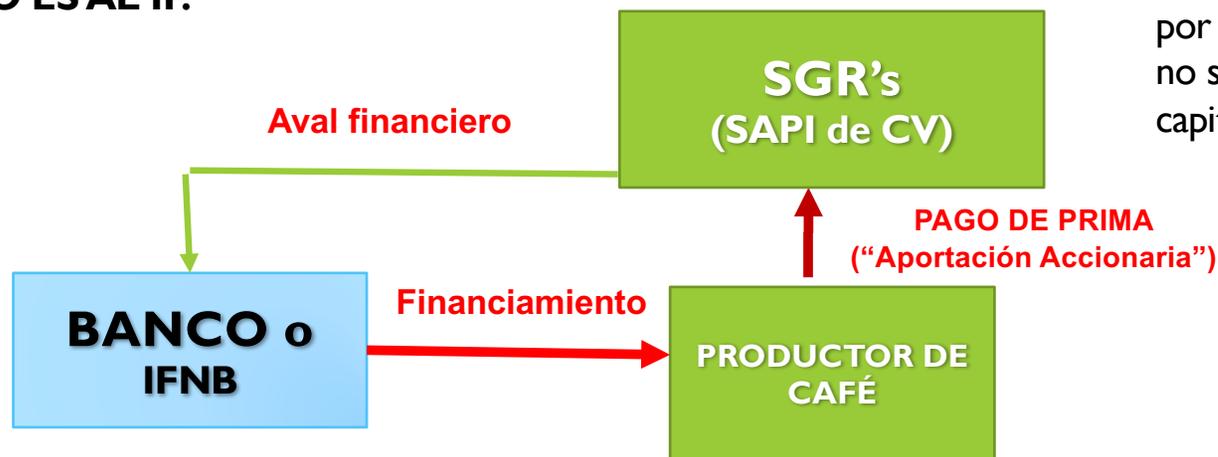
Capital que le permita tener mayor alcance. EL GOBIERNO DEL ESTADO ES UNO DE Ellas, así como la Industria que le compra el Café a los productores o bien otros interesados en su negocio.



CON ESOS RESPALDOS Y SU CAPITAL: LA SOCIEDAD OTORGA (PREVIA EVALUACIÓN DE VIABILIDAD) SU AVAL FINANCIERO

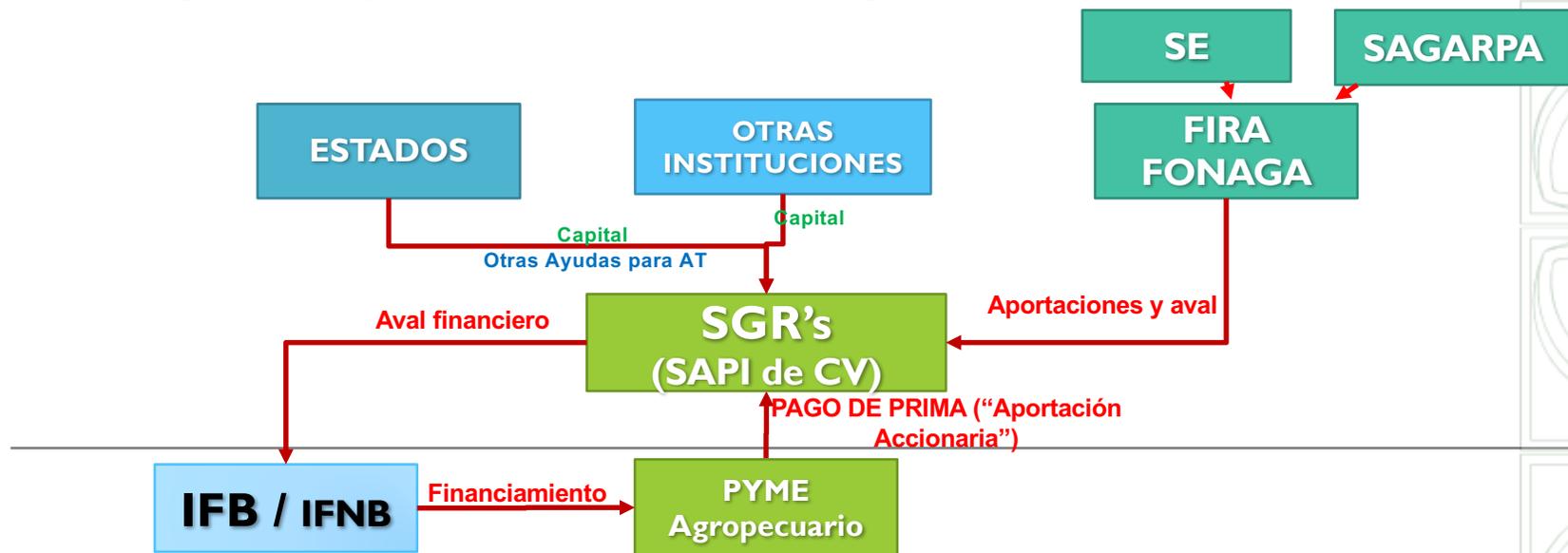
ESTA GARANTÍA O AVAL ES **ENTREGADA AL PRODUCTOR**
PARA QUE CON ELLA NEGOCIE QUIÉN LE DÁ LAS MEJORES
CONDICIONES DE CRÉDITO CON LOS IF.
NO ES AL IF.

Técnicamente (con evaluación actuarial)
se calcula la prima, que cada usuario paga
por el servicio, prima que se convierte al
no ser usada, en mayor aportación de
capital al nombre del acreditado.



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

Estructura de una “Sociedad de Garantías Recíprocas” en México. Dispersión y distribución del Riesgo



Y diseñar Los Sistemas de Garantía considerando que lo que el Plan de Inclusión busca es el objetivo de mayor Financiamiento a la Población y reducción de riesgo a los Intermediarios Financieros....

El tema relevante es el aplicar experiencias de éxito *que han logrado demostrar en los hechos* que el crédito puede ser otorgado de manera eficiente y barata a las Pequeñas y Medianas Empresas (PYMES), si se cuenta con los mecanismos de la división del **trabajo** actuando en **dos frentes Especializados**:

1.-**Análisis y control de riesgo**, dispersándolo y distribuyéndolo eficientemente, como lo ha sido el caso Español desde 1994. Es decir operar la variable Garantías (g) llevándola a otra Unidad de Negocios.

2.-**Y hacer la Operación del Financiamiento** contando con una cobertura de riesgo Proyecto y disponibilidad de Garantías de pago inmediato, lo que deja un costo menor para el rendimiento esperado. $R=f(i+ct)$



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS



III.-BASES DE LA PROPUESTA

SEMINIS FUND MANAGEMENT SAPI DE CV



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS



PLAN DE INCLUSION FINANCIERA Y CREDITO PRODUCTIVO

Incorporar a cada **Intermediario Financiero No Bancario** mediante convenios con las metas que puede lograr en cada componente de interés estratégico para la economía del estado: crédito agrícola, cadenas de valor, microempresas, bancarización migrantes.

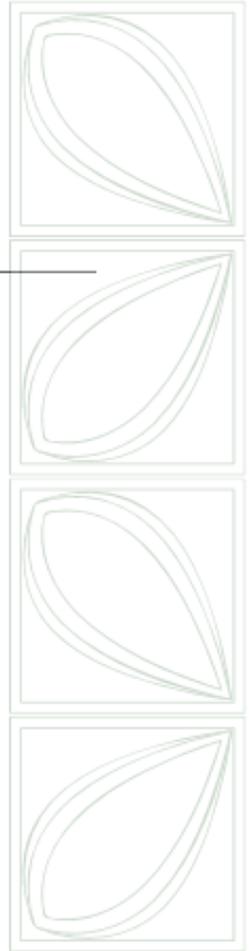
- ✓ Elaborar un plan de Fortalecimiento y consolidación de la banca social con:
- ✓ **CONOCIMIENTO SECTORIAL y Proyectos de inversión viables y rentables.**
- ✓ **Dando Financiamiento y Asistencia Técnica Empresarial.**
- ✓ **Aprobando el apoyo financiero cuando haya viabilidad técnica y financiera es decir que cuando se invierta el Valor Futuro(VF) de la inversión o capital (K) es mayor que el costo de uso alternativo de los recursos en el mercado.**
- ✓ **Es decir que $VF=K(1+r)^n$ en donde n = años de la inversión y**
- ✓ **r =Rendimiento o rentabilidad esperada que a su vez es una función de la tasa de Interés(i) o costo del dinero en el mercado, sumada a los Costos de Transacción (ct) o de operación del Intermediario Financiero, mas el valor de cobertura del riesgo o garantía (g), y algunos otros variables (a) $r=f(i+g+ct+a)$**



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

Sistemas de Garantías

El caso español: Las Sociedades de Garantía Recíproca

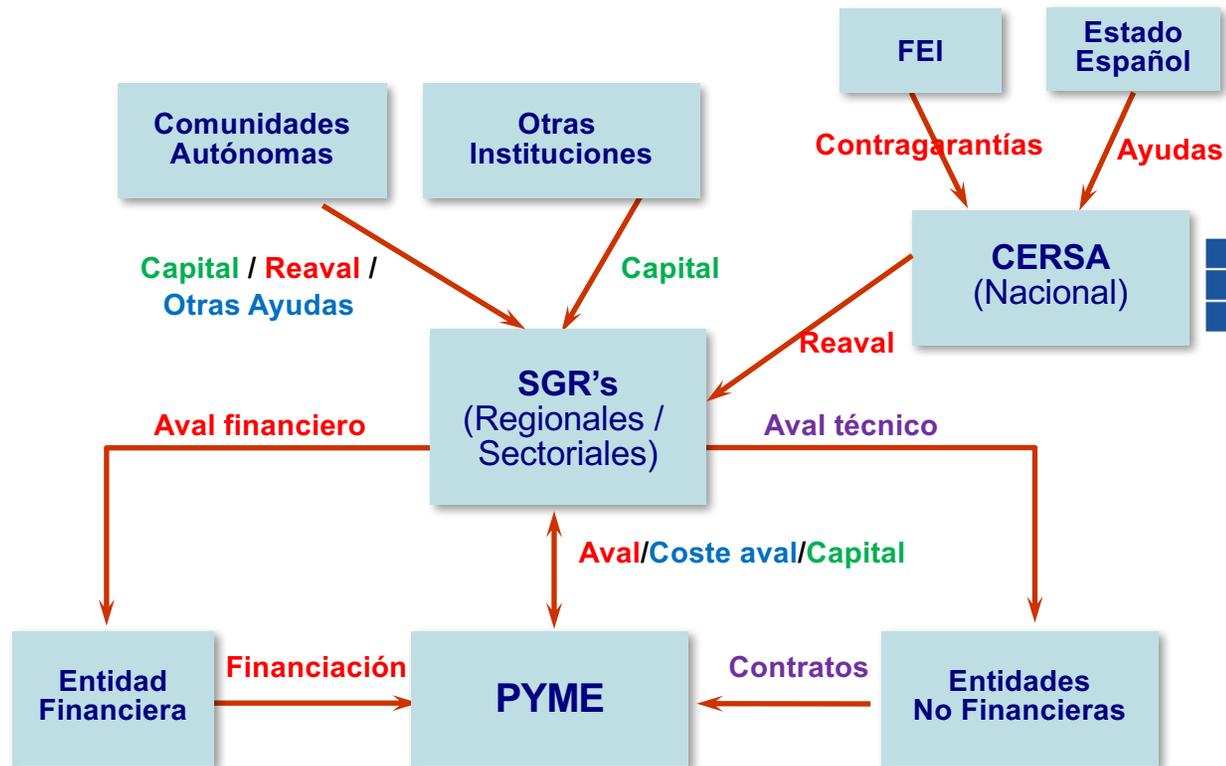


SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

Estructura del Sistema de Garantías en España.

Dispersión y distribución del Riesgo

BANCO DE ESPAÑA
Eurosistema



CERSA
Compañía Española
de Reafianzamiento

Sociedades de Garantía Recíproca

- **Capital Mixto:** agrupan a empresarios, administraciones y entidades financieras.
- Tienen dos tipos de socios:
 - **Socios partícipes**, que son las **PYMES** que **pueden solicitar y obtener el aval** de la SGR. Participan en el capital social de la SGR de forma simbólica al pagar su “Prima de Garantía”.
 - Los **Socios Protectores**, cuyo objetivo es prestar apoyo a la SGR mediante su participación en el capital y en el Fondo de Provisiones Técnicas. **No tienen derecho a solicitar su aval.** Se tratan, fundamentalmente, de las Comunidades Autónomas, las **Entidades Financieras de referencia** de dichas Comunidades y las Asociaciones Empresariales.
- **Su objeto social** es el de prestar garantías por aval o por cualquier otro medio a favor de sus socios para las operaciones que éstos realicen dentro del giro o tráfico de su actividad.



Sociedades de Garantía Recíproca: ventajas para las Pymes

Mejora la estructura financiera de las PYMES y su capacidad de endeudamiento

- La SGR negocia convenios globales con las entidades financieras y mejora la capacidad de negociación de las PYMES.
- La SGR negocia mejores condiciones de financiación bancaria, consiguiendo menores costes financieros y plazos mayores.
- Mediante la prestación del aval la SGR cubre la escasez de solvencia patrimonial de las PYMES.
- La SGR coordina sus convenios con las líneas de ayuda que ofrecen las Administraciones.
- Prestan a las PYMES una **gama de servicios complementarios**: de **información** de los instrumentos financieros y programas de ayuda que mejor se adaptan a sus necesidades, de **asesoramiento** financiero durante el proceso de análisis y evaluación del proyecto, y de **formación** en el área financiera.



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

Sociedades de Garantía Recíproca: ventajas para la Entidad Financiera

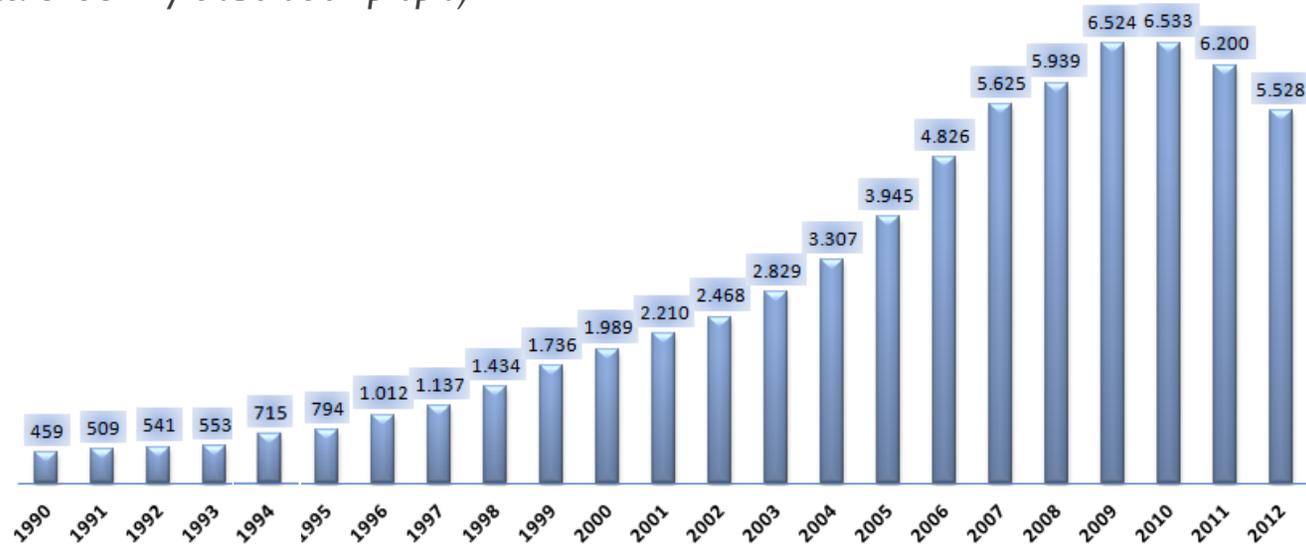
- Obtiene una garantía líquida, calificada y ponderada.
- Permite menores dotaciones de provisiones y de consumo de recursos propios.
- Facilita el acceso a una mayor base de clientes de alta fidelización.
- Elimina el coste de gestión de la morosidad y del fallido, que se traspasa a la SGR.
- Reduce los costes de análisis y seguimiento del riesgo.
- En su caso, titulizaciones de los riesgos.



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

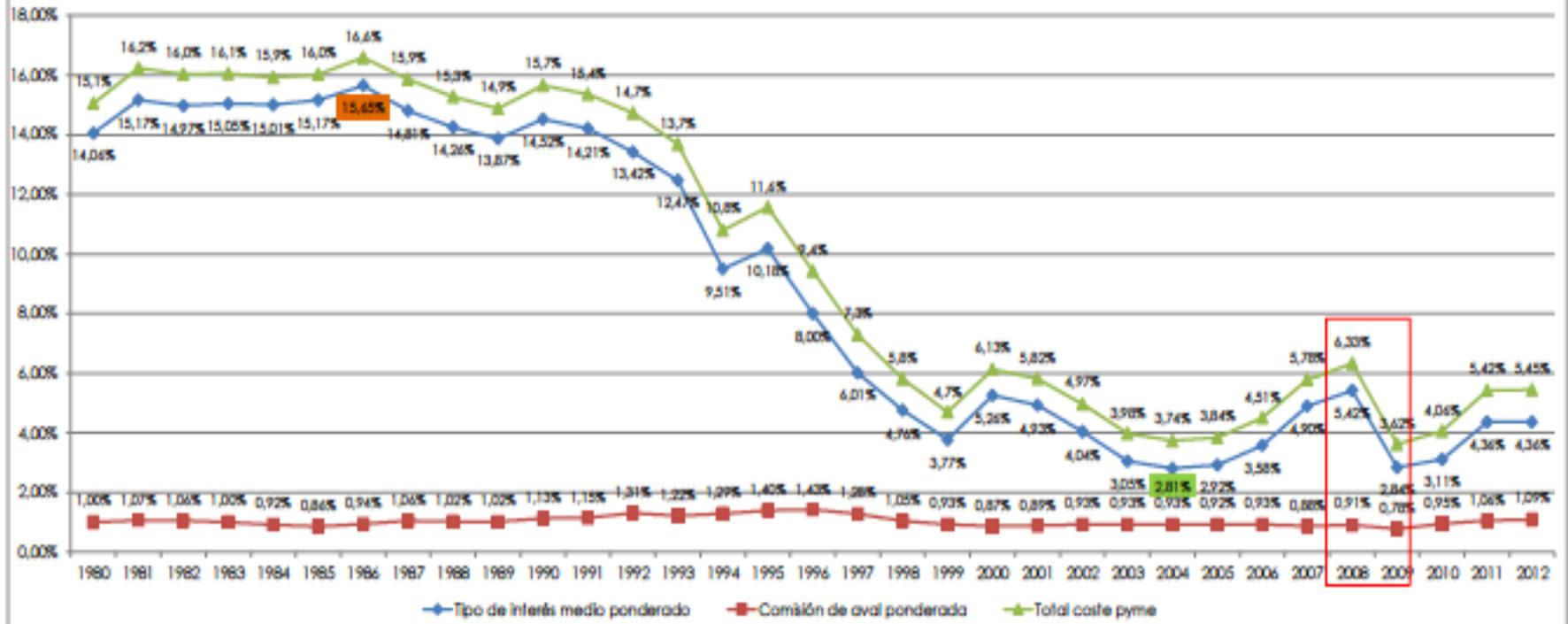
Sociedades de Garantía Recíproca: algunos datos

- Evolución del riesgo vivo (en millones de euros)
(fuente: CESGAR y elaboración propia)



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

Comparativa operaciones formalizadas por las SGR PERIODO 1980-2012

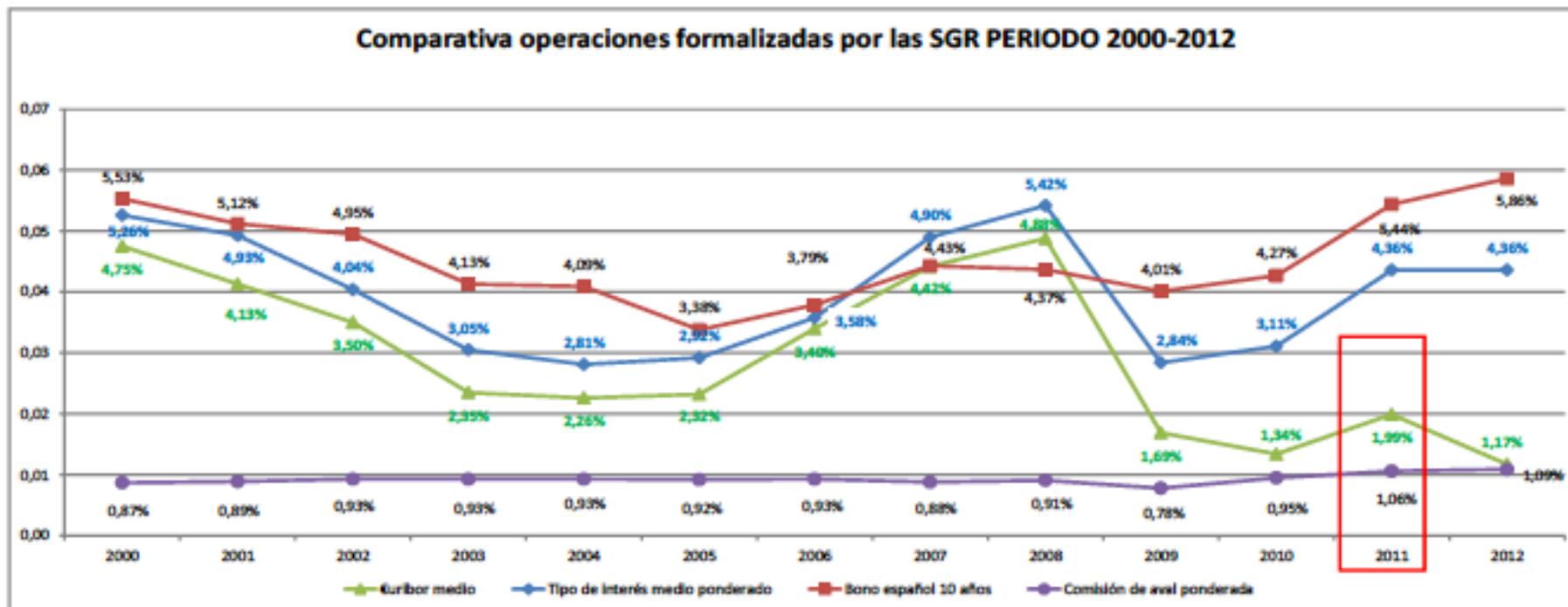


Fuente: SGR/CERSA.



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

Comparativa operaciones formalizadas por las SGR PERIODO 2000-2012

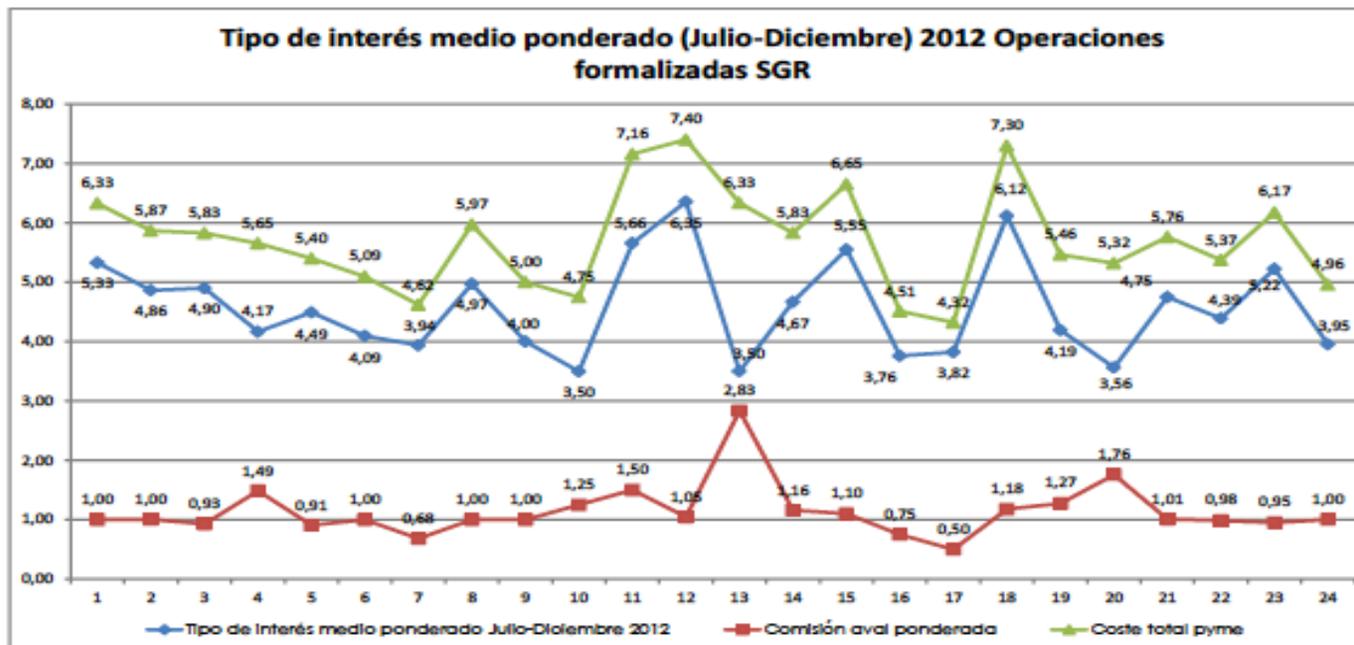


Fuente: SGR/CERSA.

La comisión de aval se refiere sólo a las operaciones financieras.



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS



Fuente: SGR/CERSA.

La comisión de aval se refiere sólo a las operaciones financieras.

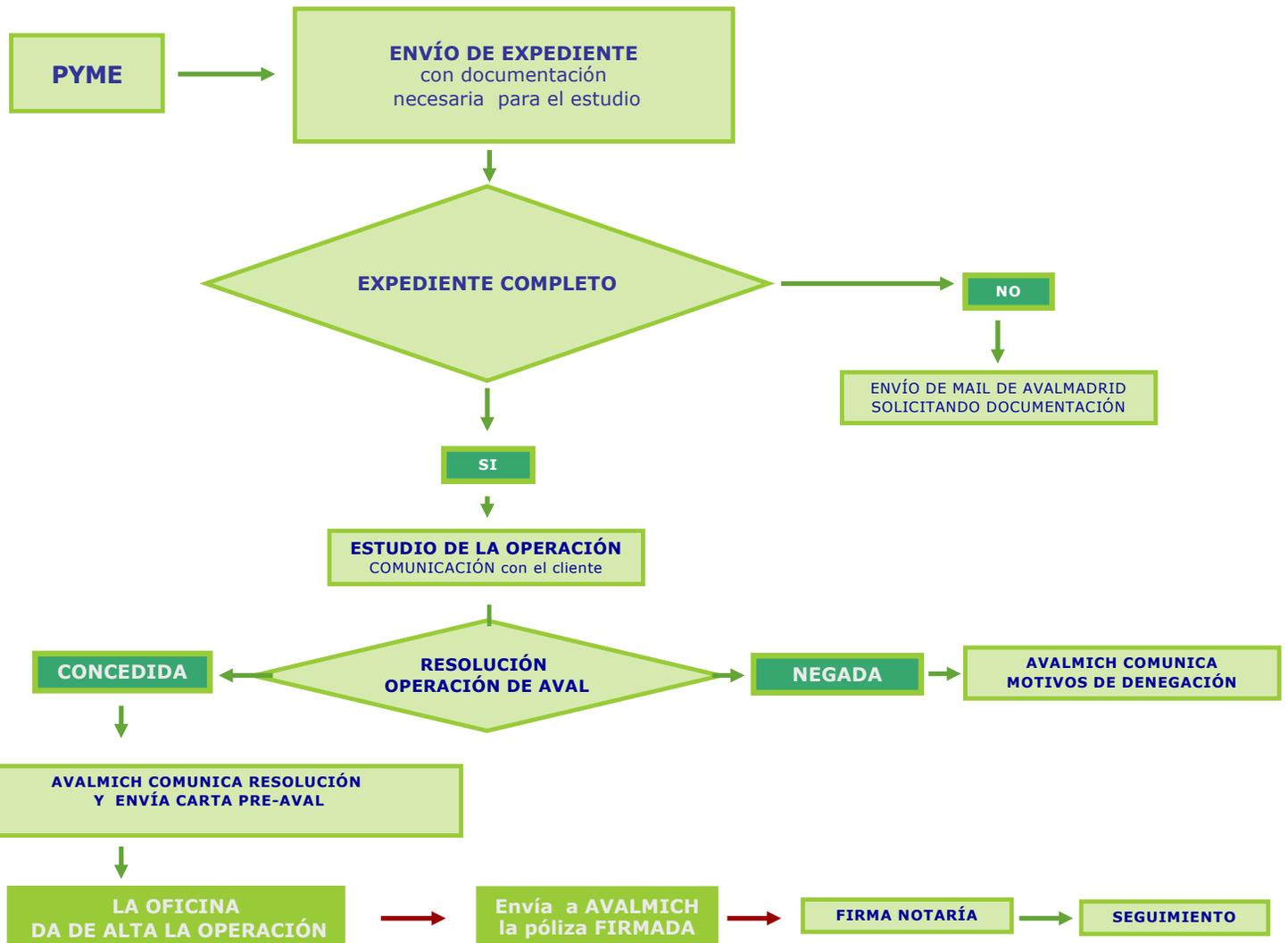


SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

CIRCUITO OPERATIVO



SEMINIS
CAPITAL
FUND MANAGERS

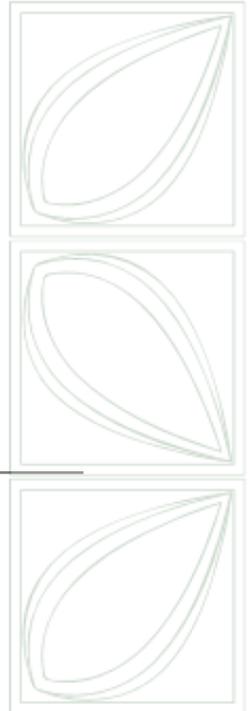




INTEGRA OIFR, S.C.

**MUCHAS GRACIAS!!
MBA F. JAVIER DELGADO M.**

jdelgado@seminiscapital.com



**SEMINIS
CAPITAL**
FUND MANAGERS